

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen im Herzen von Steinburg. Hervorgegangen aus dem 1959 gegründeten pharmazeutischem Unternehmen Dr. Hesse werden hier heute die erfolgreichen Marken Röhnfried – Produkte für Brieftauben, Rassetauben und Geflügel – und Ida Plus – unsere Heimtiermarke – unter einem Dach vereint.

Unsere Produktpalette umfasst sowohl funktionelle Ergänzungsfuttermittel und spezifische Arzneimittel für Hobby- und Heimtiere als auch Hygiene- und Pflegeprodukte.

Ein Team von rund 50 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sorgt mit viel Herzblut und Engagement für reibungslose Abläufe in allen Bereichen von der Produktentwicklung & Produktion über die Vermarktung bis hin zum Produktversand.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Mitarbeiter im International Sales (m/w/d)

Teil- oder Vollzeit, die Arbeitszeiten können individuell mit dem Arbeitgeber abgesprochen werden, für 2 Jahre befristet.

Welche Aufgaben Sie bei uns erwarten:

- Betreuung neuer Business Partner sowie Ausbau der bestehenden B2B-Kunden in Exportmärkten (in Kooperation mit unserem Vertrieb sowie dem Auftragsmanagement)
- Partner für unsere internationalen Kunden zur Klärung von spezifischen Importfragestellungen
- Koordination der kunden- und auftragsbezogenen Anforderungen
- Kontinuierliche Optimierung aller relevanten Prozessabläufe zum Kunden
- Beobachtung und Analyse der Märkte sowie der Umsatz- und Absatzzahlen
- Gelegentliche Reisetätigkeit zur Unterstützung bei Messen und in Kundengesprächen

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung (m/w/d), oder vergleichbare Qualifikation
- Gute Fremdsprachenkenntnisse in Englisch; jede weitere Sprache ist uns willkommen
- Gute Außenhandelskenntnisse
- Vertriebserfahrungen – vorzugsweise im internationalen B2B-Geschäft
- Entscheidungstärke, lösungsorientierte Vorgehensweisen und ein ausgeprägter Dienstleistungscharakter
- Gute Kenntnisse in der Projektarbeit
- Gute Kenntnisse mit gängigen Office-Programmen, CRM-Kenntnisse wünschenswert

Was wir Ihnen bieten:

- Die Chance zur aktiven Mitgestaltung eines international tätigen Unternehmens auf einem soliden Wachstumskurs
- Eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre, in der offene Kommunikation im täglichen Miteinander gelebt wird
- Weiterbildungsmöglichkeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an:
bewerbung@drht.de

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an **Frau Schmidt**:
Telefon (0 48 26) 8610-44

Weitere Informationen unter: www.drht.de